

PRINT ON DEMAND

TEE COMME

LE GUIDE DE L'IMPRESSION À LA DEMANDE



Tee
COMME

CONTENUS

- 02. NOTRE ENTREPRISE**
- 03. INTRODUCTION**
- 04. QU'EST CE QUE L'IMPRESSION À LA DEMANDE ?**
- 05. POUR QUI ?**
- 06. RECHERCHE DE VOTRE DESIGN**
- 06. SELECTION DE PRODUIT**
- 07. PERSONNALISATION DU PRODUIT**
- 09. BOUTIQUE**
- 11. E-MAILS DE PANIER ABANDONNÉS**
- 11. TARIFICATION DES PRODUITS**
- 11. PAIEMENT**
- 11. EXPÉDITION**
- 12. NOUS POUVONS VOUS AIDER...**
- 12. LA CLÉ SUCCÈS !**
- 12. OUTILS MARKETING**
- 15. FORMULES**
- 16. CE DONT VOUS AUREZ BESOIN...**
- 17. VOUS AVEZ UNE QUESTION ?**
- 18. CONTACTEZ-NOUS !**

NOTRE ENTREPRISE

Spécialisé dans la personnalisation textile pour les professionnels. Tee-Comme accompagne les sociétés dans le développement de leur image de marque en proposant un large choix de supports textiles & publicitaires, avec différents types de marquages. Tous nos marquages sont réalisés dans nos ateliers à Liège.

Nous offrons une gamme de vêtements pour les entreprises qui appartiennent à différents secteurs d'activités : Industrie / Communication / Revendeur / Commune & Région / Association Etudiante, Loisir, Culturelle et Sportive / Commerce / Vente / Retail / Merchandising / Horeca / Services.

Notre studio graphique est également présent pour vous aider dans la création de votre logo.

Tee-comme vous propose un service complet : conception du visuel, réception de vos commandes, production et livraison dans chacune de vos filiales.



INTRODUCTION

Nous sommes à une période passionnante où les influenceurs et les médias sociaux sont au coeur de notre société.

La merchandising imprimée à la demande est un excellent moyen de vendre des produits de marque (vêtements, cadeaux et textiles) à votre public. Cela vous donne un flux de revenus sain sans aucun coût initial ni tracas liés au marketing traditionnel.

Car inventer des produits, créer une boutique, trouver des fabricants, constituer des stocks, exécuter des commandes et gérer des expéditions est loin d'être simple.

Nous vous vous offrons un accompagnement à 360° afin d'être focus sur l'essentiel de votre travail. Sans investissement au départ ni stock et inventaire. Nous prenons les choses en main !

Dans ce guide, nous vous montrerons comment démarrer.

À la fin de la lecture, nous vous guiderons à travers toutes les étapes requises - de la configuration de votre boutique en ligne, au téléchargement et à la modification de vos conceptions, et même à la promotion et à la commercialisation de vos produits à votre public.

Alors allez, commençons...



QU'EST CE QUE L'IMPRESSION À LA DEMANDE ?

Tout d'abord, expliquons exactement comment fonctionne la merchandising en impression à la demande et en quoi elle diffère du merchandising traditionnel.

Les marques et les particuliers vendent des biens depuis des décennies. Avec le modèle traditionnel, vous devez vous procurer et tester votre propre produit ; négocier des quantités minimales de commande ; acheter le produit à l'avance et tenir votre propre inventaire (en espérant qu'il se vende !) Vous devez également gérer votre propre processus d'exécution des commandes.

L'impression à la demande change la donne. Essentiellement, cela signifie que la grande majorité du travail "ennuyeux" est fait pour vous. Vous pouvez créer une boutique et ajouter des produits très rapidement. Ensuite, lorsque vos clients commenceront à passer des commandes, Notre atelier d'impression à la demande traitera, imprimera et expédiera les commandes sans votre intervention.

Essentiellement, vous êtes responsable de la commercialisation et la promotion de vos produits - et c'est tout !



ET POUR QUI ?

Artistes et graphistes

Utilisez votre propre design pour personnaliser et vendre vos produits. Concentrez-vous sur votre art et votre design, et laissez Print on Demand s'occuper du reste du travail.

Pour votre société

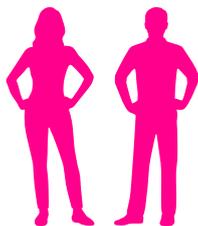
Soumettez des articles et des objets à votre image, y compris votre propre logo. Laissez vos clients promouvoir votre entreprise.

Club, groupe et équipe

Vendez des vêtements à l'effigie de votre école, équipe sportive ou entreprise. Concevez des produits qui reflètent votre image.

Créateur de contenu

Tirez le meilleur parti de votre statut d'influenceur. Vendez des articles avec votre logo, votre slogan et votre design.



RECHERCHE DE VOTRE DESIGN

Votre article est littéralement une toile vierge - votre design ajoute de la valeur. Le design consiste à transformer une tenue simple et fade en un incontournable pour votre public.

Dans cette section, nous vous donnerons quelques idées pour vous aider à trouver de superbes designs.

- Engagez un graphiste indépendant
- Lancer un concours de design
- Banque d'illustrations



SELECTION DU PRODUIT

HOMME T-shirt et débardeur Polo Sweat Veste, pull et cardigan Chemise, surchemise. Pantalons et short Costume et blazer Sous-vêtements et pyjamas	FEMME T-shirt et débardeur Polo Sweat Veste, pull, cardigan Chemise, chemisier et blouse / Robe, tailleur et jupe Pantalons et short Sous-vêtements et pyjamas	ENFANT T-shirt, polo, chemise Veste, pull & bodywarmer Sport & loisir Pyjama, body, chaussures Headwear Repas, cuisine et bain	BIO T-shirt Polo Sweat-shirt Casquette Sac
SPORT Sports d'équipes Sports individuels Multi-sports Entraînement Accessoires	MÉTIERS Workwear, sécurité Bureau et accueil Santé, beauté Restauration	ACCESSOIRES Masques Headwear Parapluie Gants Linge de maison Gourde et bouteille	BAGAGERIE Business City Sport & loisir Shopping, plage Voyage Maison

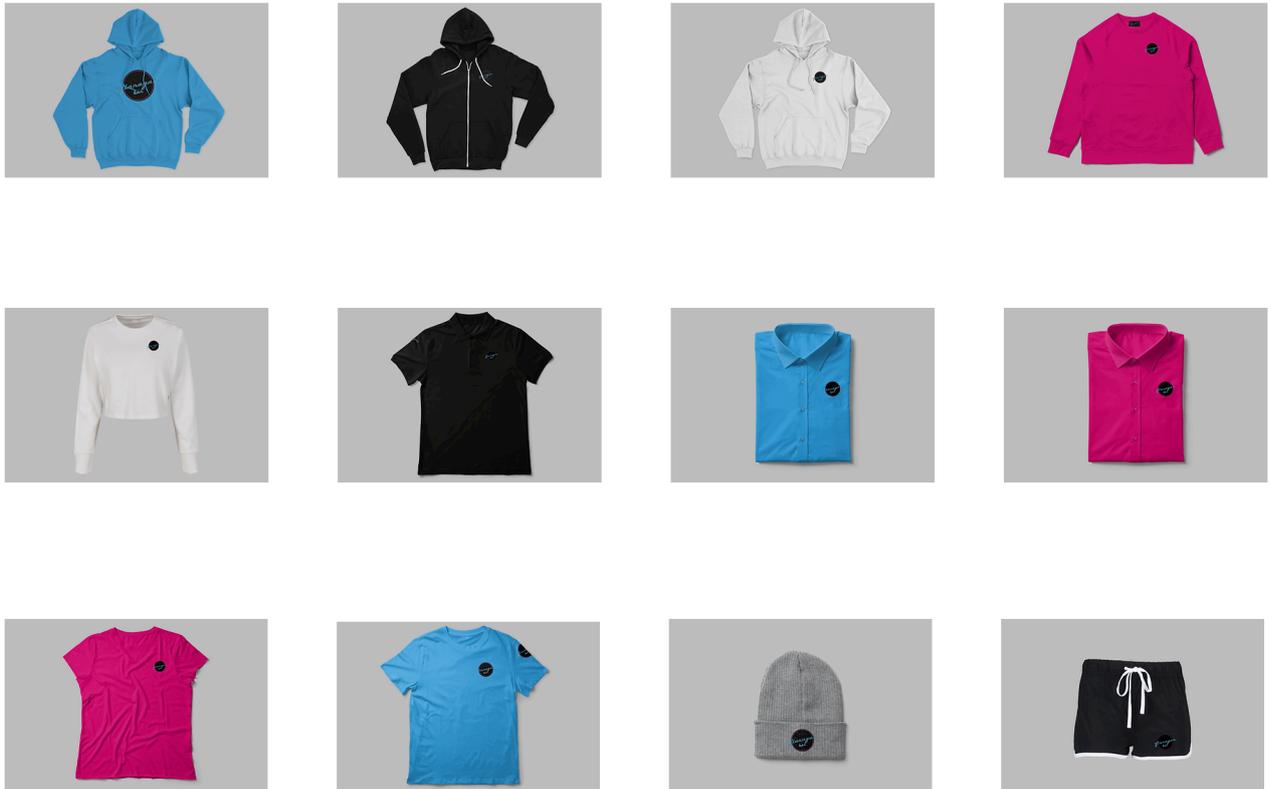




Boutique



NOUVEAUTÉS



Voir plus

Boutique

À PROPOS

Le Flanagan est un Bar lounge sur le thème des 80's avec un décor unique. Situé sur la chaussée Romaine derrière le point chaud. Grand parking disponible, tenue correcte exigée.

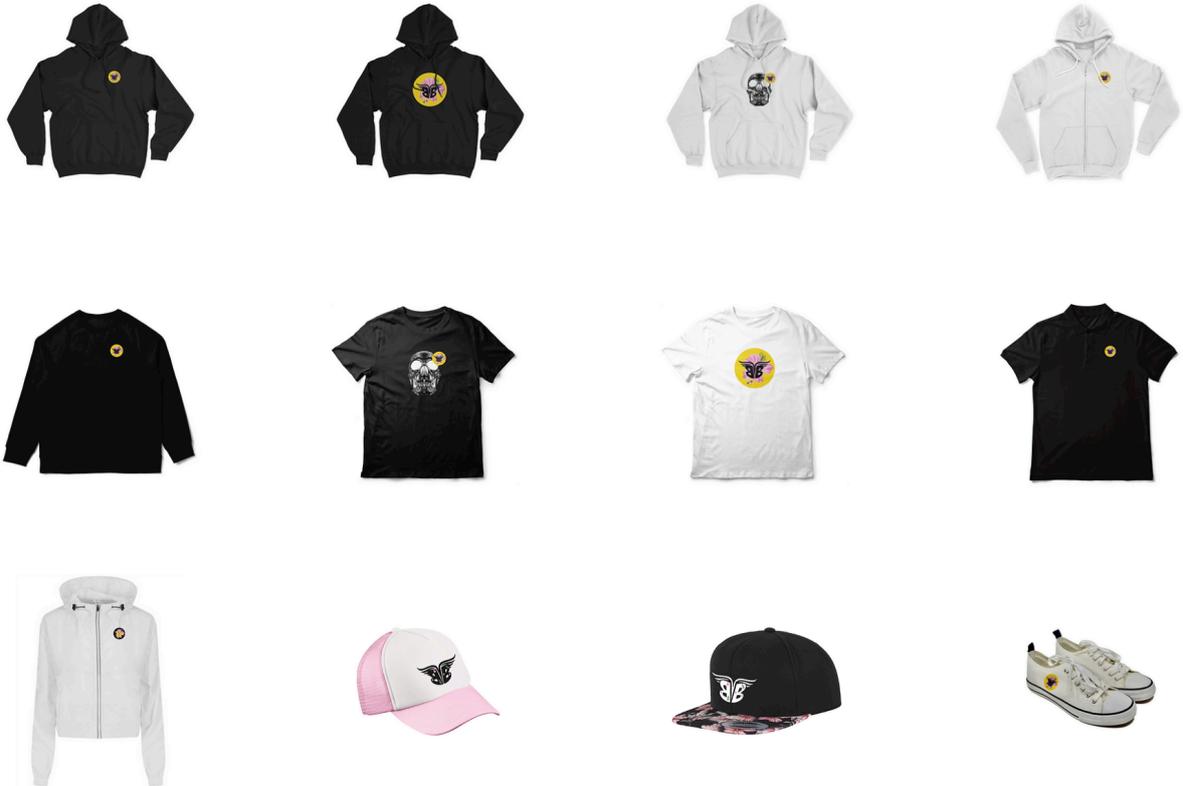




Boutique



NOUVEAUTÉS



Boutique >

À PROPOS

Notre but est de promouvoir l'art et les artistes de Liège et d'ailleurs. Loin du profit à tout prix qui se fait souvent au détriment de la sincérité et de la qualité de l'expression artistique, comme son nom l'indique, Back to Basics prône également un retour aux sources et à l'essentiel dans le monde de l'art.

Pour cela, notre asbl organise des événements à mi-chemin entre plusieurs disciplines et univers artistiques, tels que des concerts, des expositions, des jam-session, des live-painting et des ateliers créatifs.

Back to Basics est composée de jeunes vingtenaires de la région liégeoise qui partagent une passion pour l'art sous toutes ses formes et une motivation sans borne pour faire vivre la culture en cité ardente, car notre conviction est que l'art ouvre les yeux et les esprits et cette ouverture est le Back to basics que nous espérons insuffler au plus grand nombre.



PERSONNALISATION DU PRODUIT

Marquages textiles



Broderie



Sérigraphie



Transfert



Sublimation

Marquages objets



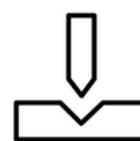
Digital sticker



Débossage



Hot stamping



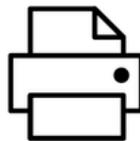
Gravure laser



Doming



Tampographie



Impression numérique



Marquage screenround

Impression textile

- Flocage / Flex
- Transfert
- Sérigraphie
- DTG

Broderie textile

- Broderie
- Broderie 3D
- Broderie bouclette
- Écusson

Objet publicitaire

Agenda, Stylo, Bic, Parapluie, Clé usb, calendrier, mug...

Carte de visite, Flyers, Dépliant, Affiches, Brochures, Autocollant...



EMAILS DE PANIER ABANDONNÉ

L'abandon du panier d'achat est l'un des aspects les plus frustrants de la vente en ligne. C'est là que vos clients ajoutent des produits à leur panier mais ne terminent pas leurs achats.

Les clients le font pour diverses raisons, des tarifs d'expédition inattendus aux longs processus de paiement, en passant par le manque de temps.

Quelle que soit la raison, les e-mails de panier abandonné sont un excellent moyen de validation de paiement.

TARIFICATION DES PRODUITS

Maintenant, décidons du montant de la majoration à facturer sur la vente de chaque produit.

Pour plus de facilité, nous calculons automatiquement le prix de vente au détail et le bénéfice, afin que vous sachiez combien vous pouvez gagner sur chaque vente et combien vos clients paieront.

PAIEMENTS

Lorsque vous travaillez avec **Tee-Comme**, vous ne devez payer qu'une fois le produit vendu.

Nous facturons à 30 jours pour chaque article, de sorte que le prix fixé pour le produit déterminera en fin de compte votre marge bénéficiaire.

EXPÉDITION

Nous nous occupons également de l'expédition de vos commandes directement à vos clients dans des délais records. Nous travaillons avec divers partenaires pour effectuer vos livraisons.



NOUS POUVONS VOUS AIDER...

Si vous avez suivi les étapes de ce guide, vous êtes maintenant prêt à lancer votre propre boutique en ligne.

Bien sûr, ce n'est que le début.

Chez Tee-Comme, nous sommes des experts du merchandising imprimée à la demande et nous prenons plaisir à aider nos partenaires à réussir.

Vous pouvez nous suivre également sur notre blog, et si vous avez des questions ou des suggestions, veuillez contacter notre équipe.

LA CLÉ DU SUCCÈS !

Votre boutique est créée, vos produits sont ajoutés, vos conceptions sont téléchargées, vos prix et tarifs d'expédition sont définis et vous êtes prêt à accepter des commandes et à être payé ! Bien sûr, vous pouvez toujours revenir et modifier certaines parties de la conception et du thème de votre magasin selon vos besoins nous serrons à votre entière disposition.

La prochaine étape consiste à faire connaître votre magasin et à générer des commandes...

Les services digitaux de Tee-Comme répondent à tous les objectifs marketing.

La clé est de développer une stratégie parfaite, d'utiliser les bons outils et de laisser une grande marge de profit avec un budget optimal.

Notre expérience en marketing numérique nous permet de déployer nos services pour atteindre n'importe lequel de vos objectifs.



OUTILS MARKETING

La bonne nouvelle c'est que vous êtes sur la bonne voie pour promouvoir votre nouvelle gamme de produits. Vous avez construit un public engagé qui se soucie de ce que vous avez à dire. Alors commençons par les fruits à portée de main...

Utilisez votre page existante

Commençons par votre public ! Que vous soyez actif sur Instagram, Twitter, Facebook, Snapchat ou n'importe où ailleurs, passez y le mot en premier.

Une excellente première étape consiste à commander des produits pour vous-même. Vous pouvez ensuite prendre des photos saisissantes de vos modèles ou avec certains produits pour montrer à votre public où il peut se le procurer.

Vous avez aussi la possibilité d'organiser des concours pour booster votre visibilité.

Ajouter une boutique Facebook

Facebook Shop est une fonctionnalité incontournable pour les produits imprimés à la demande. Non seulement cela ouvre un vaste public de milliards d'utilisateurs de Facebook, mais il est incroyablement facile à configurer et à gérer.

Référencement SEO

Définir une stratégie de mots clés les plus pertinents dans le but d'augmenter votre visibilité sur les moteurs de recherche.

Créer un blog

Les blogs ont deux effets très positifs ; d'une part, c'est un excellent moyen de communiquer avec votre public.

C'est également un excellent moyen de renforcer le nom de domaine de votre site Web et de promouvoir la découverte de produits organiques via les moteurs de recherche.

La publication de ce type de contenu est un excellent moyen de déplacer votre public vers le site Web de votre magasin d'une manière moins promotionnelle.

Publicité payante

Malheureusement, atteindre vos abonnés est plus difficile que jamais, une publication moyenne n'atteint que 2% de votre audience.

Tout cela fait partie d'un désir croissant des réseaux sociaux de monétiser leurs plateformes. La bonne nouvelle est que la publicité sur les réseaux sociaux peut être une stratégie très efficace.

Facebook, en particulier, propose un ensemble très granulaire d'options de ciblage qui vous aideront non seulement à "booster" vos publications pour atteindre votre public existant, mais aussi à atteindre une variété de personnes.

Vous pouvez atteindre des personnes ayant des caractéristiques similaires à votre audience existante ; cibler les personnes qui ont visité votre site Web ou se sont inscrites à votre liste de diffusion.

Surtout, vous pouvez également mettre en place des campagnes de reciblage - c'est ci, les utilisateurs qui ont visité le site Web de votre boutique ou ajouté vos produits à leur panier mais qui n'ont pas terminé sont suivis par des publicités pour les inciter à revenir.

Consultez notre guide de marketing de produit personnalisé sur Facebook pour un guide complet de la publicité sur Facebook.

Réductions et offres

POD peut configurer rapidement et facilement des offres - y compris des remises en pourcentage, la livraison gratuite et des remises forfaitaires - comme 5€ de réduction lorsque vous dépensez 20€ ou plus.

Lorsque vous lancez une nouvelle boutique ou une nouvelle gamme de produits pour la première fois, pourquoi ne pas définir une sorte de remise de lancement pour lancer le processus ? Vous pouvez utiliser un code comme "LAUNCH10" pour annoncer le lancement de votre boutique aux abonnés et leur offrir des remises exclusives.

Vous pouvez créer un sentiment d'urgence en fixant une date de début et de fin pour la promotion et en disant à votre public qu'il ne dispose que d'une semaine pour gagner du temps !



FORMULES

Création Site web

Vous souhaitez démarrer un site e-commerce **professionnel, intuitif** et **facile** à gérer ?

Vous souhaitez **relooker/migrer** votre site web ?

Nous concevons votre **boutique** et réalisons des maquettes afin que vous puissiez vous projeter.

Nous ne commencerons la phase de développement que lorsque nous serons sûrs que le résultat final vous convient parfaitement.

- Création d'une boutique en ligne
- Création d'une vitrine
- Optimisation de votre boutique e-commerce
- Migration de votre shop

Référencement Naturel

Le référencement est le fait d'attirer des visiteurs qualifiés sur votre site web en étant visible sur les moteurs de recherche comme **GOOGLE (SEO)**.

Attirez plus de visiteurs sur votre site Web, en augmentant votre visibilité en ligne et en vous positionnant sur des mots-clés stratégiques.

Gardez une longueur d'avance sur la concurrence.

- Création de votre stratégie SEO
- Audit SEO
- Écriture d'articles de blog
- Référencement Google sur vos mots clés

SEA & Publicité

Nous utilisons des outils efficaces et appropriés pour générer du **trafic** vers votre **site Web**.

Gagnez en **visibilité** et attirez de nouveaux clients grâce aux **réseaux sociaux** et aux publicités **Google**.

- Facebook Ads
- Instagram Ads
- Pinterest Ads
- Google Ads
- Développement de l'idée générale des publicités
- Création du ciblage
- Création visuelle des publicités
- Optimisation journalière des publicités

Email Marketing

Campagnes de mail pour trouver et **fidéliser** vos clients. L'email est un véritable **outil marketing**, s'inscrivant dans une stratégie multicanal qui permet d'envoyer des messages personnalisés et instantanés à un ensemble cible de destinataires (prospects, clientèle, etc.).

Le courrier électronique est un moyen **rapide, personnel** et **fiable** de communiquer. Le courrier électronique garantit des taux de retour **2 à 3 fois** plus élevés que le courrier « papier ».

Il est impératif de bien structurer vos e-mails et vos propositions, de maintenir à jour votre base de données de prospects et de suivre des règles simples lors de l'envoi de **campagnes d'e-mails**.

- Création de vos campagnes d'email & SMS ciblées
- Mise en place d'un service de messagerie
- Mailing d'automatisation
- Gestion de vos campagnes d'e-mails
- Création de votre stratégie de mailing
- Conseils pour la rédaction
- Rédaction d'un titre captivant & accrocheur
- Call to action dans le mail
- Création de séquences de plusieurs mails

Community Management

Déléguiez la gestion ou la création de vos réseaux sociaux. Chez **Tee-Comme**, nous nous occupons d'**optimiser vos réseaux sociaux** afin d'attirer des **prospects** qualifiés.

Nous mettons en place des stratégies pour les réseaux sociaux et nous occupons de la création de vos contenus.

- Gestion des réseaux sociaux
- Optimisation des comptes, Instagram, Facebook
- Elaboration de stratégies efficaces

Social Media

Vous avez un compte Instagram mais **pas de résultats probants** ?

Chez **Tee-Comme**, nous nous chargeons d'**optimiser** votre compte Instagram et vos **réseau sociaux**.

Avoir un compte Instagram et avoir la bonne **stratégie** est crucial pour attirer et **générer des prospects**.

Instagram et les réseaux sociaux permettront à votre entreprise de renforcer son image de marque, d'**attirer des clients** et de **gagner en visibilité**.

- Mise en place d'une stratégie efficace pour générer des ventes
- Proposition de contenu pertinent pour stories et posts pour développer votre compte
- Amélioration des visuels et contenus
- Liste des hashtags à utiliser
- Professionnalisation de votre compte
- Augmenter vos abonnés
- Création des icones sur mesure pour stories
- Professionnalisation de votre bio
- Publicités puissante pour vendre & développer votre visibilité
- Routine quotidienne pour avoir plus d'abonnés

CE QUE VOUS DEVEZ SAVOIR...

Continuons avec notre guide étape par étape. Pour que le service soit opérationnel, vous avez besoin de créer un compte client :

1. Inscrivez-vous à notre page membre

Allez sur [Tee-comme.be](https://tee-comme.be) pour créer un compte ou connectez-vous à votre compte.

2. Choisissez une formule d'abonnement

Choisissez parmi 3 formules selon vos besoins.

3. Personnalisez votre site web

Utilisez des images, du texte et des vidéos pour attirer l'attention des clients.

4. Choisissez vos produits

Faites votre choix parmi nos catalogues et boutiques en ligne disponibles chez [Tee-comme.be](https://tee-comme.be).

5. Choisissez votre technique de marquages selon le produit

De l'impression à la broderie pour le textile et de la gravure laser à l'impression numérique pour les objets.

6. Définissez votre prix de vente

Nous vous conseillons une marge de profit de 50%.



VOUS AVEZ UNE QUESTION ?

N'hésitez pas à nous solliciter via le formulaire, notre service client se fera un plaisir de vous répondre.

Nom *

Société / Association *

Email *

Téléphone *

Référence produit

Quantité

Qualité produit

Couleur produit

Marquage

Description du projet :

CONTACTEZ-NOUS !



Adresse

15 Rue de la Berwinne,
BE-4450 Lantin



Téléphone

Renneau Marianne.
+32 (0) 483 05 45 22



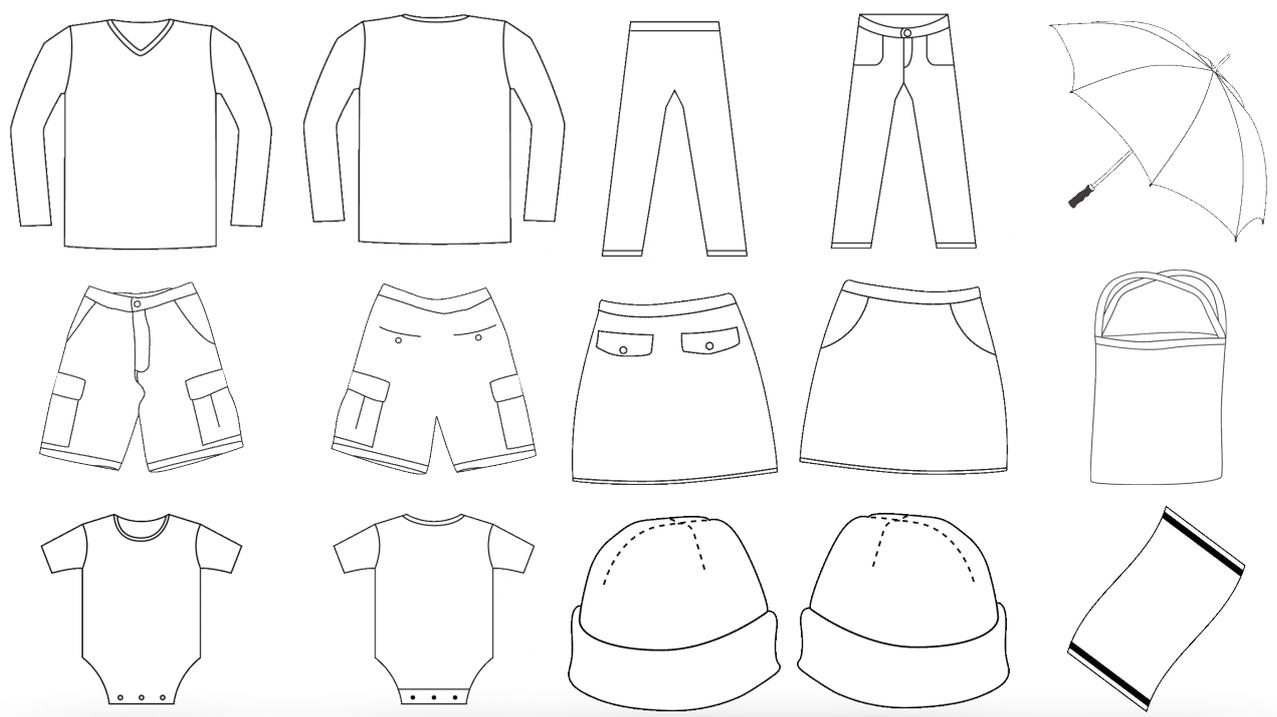
Email

info@tee-comme.be



Réseaux sociaux

f **@** **in**



T
COM
shirt